

نشست کمیسیون توسعه صادرات و مدیریت واردات در دفتر نمایندگی گلپایگان اتاق بازرگانی اصفهان برگزار شد

تأکید بر نقش آموزش و نوآوری در توسعه صادرات استان

نشست کمیسیون توسعه صادرات و مدیریت واردات اتاق بازرگانی اصفهان در دفتر نمایندگی گلپایگان، فرصتی برای تأکید بر ضرورت عبور از روش‌های سنتی صادرات و حرکت به‌سوی تجارت بین‌المللی مبتنی بر دانش و برنامه‌ریزی بود. در این نشست، رئیس کمیسیون توسعه صادرات و مدیریت واردات بر توانمندسازی فعالان اقتصادی گلپایگان از طریق بهره‌مندی از ظرفیت‌های آموزشی و شتاب‌دهنده‌ای اتاق اصفهان تأکید کرد.

به گزارش روابط عمومی اتاق بازرگانی اصفهان، در این نشست صمیمی و کاربردی، اعضای اتاق بازرگانی در گلپایگان به بیان مسائل، دغدغه‌ها و دیدگاه‌های خود پرداختند و نمایندگان کمیسیون توسعه صادرات نیز ضمن شنیدن این مطالب، برنامه‌ها و راهکارهای موجود برای توسعه صادرات منطقه را تشریح کردند.

صادرات تصادفی دیگر پاسخگو نیست

فرشته امینی، رئیس کمیسیون توسعه صادرات و مدیریت واردات و عضو هیئت نمایندگان اتاق بازرگانی اصفهان، در این نشست با تأکید بر لزوم فاصله گرفتن از روش‌های سنتی و تصادفی در امر صادرات، حرکت به سمت تجارت خارجی هدفمند، آموزش دیده و برنامه‌ریزی شده را یک ضرورت انکارناپذیر دانست. وی با اشاره به توانمندی‌های اتاق بازرگانی اصفهان در دو حوزه کلیدی، یعنی واحد آموزش "متسا" و شتاب‌دهنده نوآورانه صادرات "بردار"، اعضا و به ویژه فعالان اقتصادی گلپایگان را به استفاده از این ظرفیت‌ها برای حرفه‌ای‌سازی فعالیت‌های صادراتی دعوت کرد.

متسا و بردار؛ بازوان اجرایی اتاق برای توانمندسازی صادرکنندگان

رئیس کمیسیون توسعه صادرات و مدیریت واردات با تأکید بر اینکه اتاق بازرگانی اصفهان با تمام توان آماده حمایت از اعضا در مسیر توسعه صادرات است، گفت: یکی از بازوهای توانمند اتاق، واحد آموزش "متسا" است که طی سالیان متمادی به عنوان بهترین واحد آموزش در میان اتاق‌های بازرگانی سراسر کشور شناخته شده است. وی همچنین به نوآوری اخیر اتاق بازرگانی اصفهان با عنوان شتاب‌دهنده صادرات "بردار" اشاره کرد و گفت: این شتاب‌دهنده وظیفه تربیت شرکت‌های مدیریت صادرات و آموزش شرکت‌های صادرکننده را بر عهده دارد و نقش مؤثری در ارتقای سطح علمی و عملی فعالان حوزه صادرات ایفا می‌کند.

دعوت به حضور در دوره پنجم شتاب‌دهنده صادرات بردار

امینی با اعلام آغاز پذیرش در دوره پنجم شتاب‌دهنده صادرات بردار، از اعضای اتاق در گلپایگان که تمایل به آموزش حرفه‌ای صادرات دارند دعوت کرد در این فرایند آموزشی ثبت نام کنند.

وی توضیح داد: این دوره فشرده که معمولاً بین شش تا نه ماه به طول می‌انجامد، آموزش‌های تخصصی در زمینه روش‌های تجارت بین‌الملل و صادرات حرفه‌ای را توسط تیمی از برجسته‌ترین متخصصان کشور ارائه می‌دهد. خروجی این برنامه، تربیت شرکت‌های مدیریت صادرات توانمند است. تنها در سال جاری، حداقل ده شرکت مدیریت صادرات در ایران توسط "بردار" آموزش دیده‌اند.

امینی در پایان سخنان خود با تأکید بر آمادگی کامل اتاق برای برنامه‌ریزی و ارائه این آموزش‌ها به صورت هدفمند برای شرکت‌های مستقر در گلپایگان، ابراز امیدواری کرد این اقدام به فعالان اقتصادی منطقه در ورود مؤثر و برنامه‌ریزی شده به عرصه تجارت خارجی یاری رساند.

ظرفیت‌های صادراتی گلپایگان باید به رسمیت شناخته شود

ابراهیم شهیر، نایب رئیس کمیسیون توسعه صادرات و مدیریت واردات اتاق بازرگانی اصفهان نیز در این نشست گفت: برگزاری کمیسیون در گلپایگان وظیفه‌ای بود که شاید باید زودتر از این انجام می‌شد. هیئت رئیسه کمیسیون بر برگزاری این جلسات در مناطق مختلف استان تأکید داشته و دارد. وی با بیان اینکه تمرکز کمیسیون در این دوره بر چند محور اصلی بوده، هدف از این جلسه را دستیابی به یک نتیجه مشخص دانست و افزود: استان اصفهان پتانسیل بسیار بالایی برای صادرات دارد و این پتانسیل به صورت خاص در شهرستان گلپایگان و شهرهای هم‌جوار آن نیز قابل مشاهده است.

آغاز یک مسیر برای توسعه صادرات منطقه

نایب رئیس کمیسیون توسعه صادرات و مدیریت واردات در پایان سخنان خود اظهار داشت: اگر این جلسه منجر به شناخت دقیق‌تر پتانسیل‌های صادراتی گلپایگان و آغاز اقدامات جدی برای توسعه صادرات استان و این شهرستان شود، به هدف اصلی خود دست یافته ایم. وی ابراز امیدواری کرد این نشست، نقطه شروعی برای برنامه‌ریزی و اجرای گام‌های مؤثر در راستای رونق صادرات استان اصفهان و شهرستان گلپایگان باشد.